

Załącznik nr 12 do Regulaminu konkursu nr RPMP.03.03.01-IP.01-12-029/18

**Szczegółowe wymogi
w zakresie przygotowania analizy wykonalności dla
projektów ubiegających się o dofinansowanie w
ramach Poddziałania 3.3.1**

**Promocja gospodarcza Małopolski
RPO WM 2014 – 2020**

Numer konkursu: RPMP.03.03.01-IP.01-12-029/18

Spis treści

WPROWADZENIE	3
SŁOWNIK	4
I. ANALIZA ZAŁOŻEŃ FINANSOWYCH	5
II. PROGNOZA PRZYCHODÓW W TRAKCIE WDRAŻANIA	5
III. WYKONALNOŚĆ FINANSOWA PROJEKTU	5
IV. ZASADY DOFINANSOWANIA PROJEKTU NIEINWESTYCYJNEGO	6

WPROWADZENIE

Niniejszy dokument odnosi się do projektów realizowanych w ramach **Poddziałania 3.3.1: Promocja gospodarcza Małopolski RPO WM 2014-2020** z uwzględnieniem, wynikającego z typu projektów przewidzianych SzOOP RPO WM, ich specyficznego nieinwestycyjnego charakteru. Projekty te **jako ukierunkowane przede wszystkim na prowadzenie działań promocyjnych**, nie prowadzą do powstania infrastruktury.

W dokumencie określono wymagania Instytucji Pośredniczącej Regionalnym Programem Operacyjnym Województwa Małopolskiego na lata 2014-2020 (IP) w zakresie pożądanej formy części finansowej wniosku o dofinansowanie (tj. części M¹ Analiza finansowa). Dopełnieniem informacji zawartych w części M wniosku o dofinansowanie będą dane przedstawione w tabeli finansowej stanowiącej Załącznik 2a do wniosku o dofinansowanie.

Niniejszy dokument stanowi uzupełnienie Regulaminu konkursu zawierającego podstawowe informacje m.in. dotyczące możliwych typów projektu, rodzaju, poziomu ich dofinansowania oraz obowiązkowych załączników, w tym finansowych.

Sposób przygotowania części finansowej, podlega weryfikacji w trakcie oceny formalnej i merytorycznej projektów składanych w ramach RPO WM na lata 2014-2020.

Szczegółowe wymagania zostały opracowane na podstawie aktualnych uregulowań prawnych, krajowych oraz unijnych. Dopuszczalne jest zastosowanie odmiennych rozwiązań (pod warunkiem ich uzasadnienia), jeżeli tych postulowanych w Wytycznych nie da się zastosować do danego projektu lub ich zastosowanie jest nielogiczne lub niecelowe.

W przypadku braku uregulowań w danym zakresie należy skorzystać w szczególności z:

- 1) Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r, dalej Rozporządzenie nr 1303/2013;
- 2) Wytycznych Ministerstwa Infrastruktury i Rozwoju w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014-2020;

¹ Część M wniosku o dofinansowanie w systemie e-RPO

SŁOWNIK

Całkowity koszt projektu: suma wydatków kwalifikowalnych i niekwalifikowalnych projektu poniesionych w okresie realizacji projektu, z uwzględnieniem podatku VAT.

Całkowity koszt kwalifikowalny projektu: wartość kosztów kwalifikowalnych poniesionych w okresie realizacji projektu, brana pod uwagę przy weryfikacji, czy projekt może zostać zaliczony do kategorii projektów generujących dochód w trakcie wdrażania tj. w przypadku, gdy wartość kosztów kwalifikowalnych przekracza równowartość 50 tys. euro².

EFRR – Europejski Fundusz Rozwoju Regionalnego

Okres wdrażania (projekcji finansowych) – okres, za który należy sporządzić prognozę przepływów finansowych w zakresie projektów nieinwestycyjnych. Co do zasady okres ten będzie wyznaczony okresem realizacji projektu wskazanym we wniosku aplikacyjnym. Jedynie w przypadku projektów generujących dochody (przychody) tzn. gdy będą świadczone odpłatne usługi, bądź dostarczane odpłatnie dobra (np. sprzedaż publikacji, biletów), okres ten zgodnie z art. 65 ust. 8 Rozporządzenia nr 1303/2013 kończy się w momencie złożenia przez Beneficjenta wniosku o płatność końcową.

Projekt nieinwestycyjny generujący dochód – zgodnie z art. 65 ust. 8 Rozporządzenia nr 1303/2013 jeśli projekt generuje dochód w trakcie wdrażania i nie stosuje się do niego zapisów art. 61 ust. 1 - 6 ww. Rozporządzenia, wówczas taki dochód wygenerowany bezpośrednio wyłącznie w trakcie wdrażania, który nie został wzięty pod uwagę przy zatwierdzaniu operacji (projektu), odejmuje się od kosztów kwalifikowalnych najpóźniej we wniosku końcowym o płatność.

Niniejszy obowiązek nie dotyczy m.in. projektów objętych w całości pomocą publiczną oraz projektów o wartości całkowitych kosztów kwalifikowalnych nie przekraczającej równowartości w złotych 50 tys. euro³. Zasady dotyczące metody wyliczania i pomniejszania dochodu opisano w punkcie V niniejszych Wymogów.

Należy mieć na uwadze, iż w projektach nieinwestycyjnych **suma przychodów ze sprzedaży generowanych przez projekt na etapie wdrażania stanowi dochód projektu** w rozumieniu art. 65 ust. 8 Rozporządzenia 1303/2013, ponieważ w większości przypadków koszty uzyskania przychodu zostały już uwzględnione w kosztach kwalifikowalnych projektu.

Projekt nieinwestycyjny (tzw. „projekt miękki”): projekt, którego efektem nie jest zmiana/wytworzenie składnika majątku Wnioskodawcy, a np. organizacja imprez kulturalnych, warsztatów, opracowanie dokumentów planistycznych, itp.

SzOOP RPO WM: Szczegółowy Opis Osi Priorytetowych Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Małopolskiego na lata 2014-2020.

² Przeliczanych zgodnie z kursem wymiany EUR/PLN, stanowiącym średnią arytmetyczną średnioważonych miesięcznych kursów Narodowego Banku Polskiego z ostatnich sześciu miesięcy poprzedzających miesiąc złożenia wniosku o dofinansowanie. Kursy publikowane są na stronie internetowej NBP: http://www.nbp.pl/home.aspx?f=/kursy/kursy_archiwum.html

³ Jak wyżej.

I. ANALIZA ZAŁOŻEŃ FINANSOWYCH

Analiza projektu nieinwestycyjnego ma na celu weryfikację jakości/zasadności przyjętych założeń finansowych w okresie wdrażania projektu, czyli jego rzeczowo – finansowej realizacji, takich jak koszty i przychody projektu oraz źródła jego finansowania.

II. PROGNOZA PRZYCHODÓW W TRAKCIE WDRAŻANIA

1. Dla projektów, które generują przychody w trakcie wdrażania⁴ np. ze sprzedaży biletów/wydawnictw należy przygotować projekcję przychodów w oparciu o program sprzedaży oraz prognozę cen.
2. Należy mieć na uwadze, iż w projektach nieinwestycyjnych **suma przychodów ze sprzedaży generowanych przez projekt na etapie wdrażania stanowi dochód projektu** w rozumieniu art. 65 ust. 8 Rozporządzenia 1303/2013, ponieważ w większości przypadków koszty uzyskania przychodu zostały już uwzględnione w kosztach kwalifikowalnych projektu. **Dochód ten pomniejsza koszty kwalifikowalne projektu** najpóźniej w momencie złożenia przez Wnioskodawcę wniosku o płatność końcową⁵. W sytuacji, gdy nie wszystkie koszty projektu są kwalifikowalne, dochód ten jest przyporządkowywany pro rata do kosztów kwalifikowalnych i niekwalifikowanych projektu. Wskazany artykuł nie dotyczy m.in. projektów objętych pomocą publiczną lub o wartości kosztów kwalifikowalnych nie przekraczającej równowartości 50 tys. Euro

Za dochód na etapie wdrażania projektu nie uznaje się wadium, kar umownych, zatrzymanych kaucji zwrotnych, ulg z tytułu terminowego odprowadzenia składek do ZUS/US.

Opis przyjętych założeń należy zaprezentować w części M wniosku o dofinansowanie, natomiast dane liczbowe stanowiące podstawę kalkulacji należy uwzględnić w Załączniku 2a wniosku o dofinansowanie.

III. WYKONALNOŚĆ FINANSOWA PROJEKTU

1. Weryfikacja wykonalności polega na zbadaniu salda niezdyktowanych skumulowanych przepływów pieniężnych generowanych przez projekt. W tym celu, całkowitym wydatkom na realizację projektu (w ujęciu rocznym) należy przypisać źródła finansowania (w tym: dotacja RPO, środki własne, kredyt, środki prywatne, ewentualne przychody i inne). Skumulowane saldo przepływów pieniężnych powinno być dodatnie bądź równe zero, co oznacza, że w każdym okresie wdrażania projektu Wnioskodawca zapewnił odpowiednie źródła pokrycia wydatków.

Analiza powinna również obejmować analizę źródeł finansowania wydatków projektu w sytuacji, gdy środki dofinansowania zostaną przekazane z opóźnieniem w stosunku do przyjętego harmonogramu płatności.

2. Warunkiem potwierdzenia wykonalności projektu jest przedstawienie wiarygodnych źródeł finansowania projektu wraz z kosztem ich pozyskania. W związku z powyższym należy scharakteryzować sytuację Wnioskodawcy i ewentualnych Partnerów dowodząc stabilności finansowej tych podmiotów (m.in. podając dane

⁴ Por. definicję okresu wdrażania.

⁵ W przypadku RPO WM **koszty kwalifikowalne będą pomniejszane o dochód**, nie na etapie aplikowania, ale **w momencie złożenia wniosku końcowego o płatność**, w oparciu o dochody rzeczywiście wygenerowane.

obrazujące sytuację finansową Wnioskodawcy/Partnera) oraz zdolności do pozyskania wymienionych źródeł finansowania projektu (część L wniosku o dofinansowanie, załącznik 2a)

3. Weryfikacja wykonalności powinna być przygotowana:

- **w cenach netto** – w sytuacji, gdy podatek VAT może zostać odzyskany w całości. W sytuacji, gdy istnieje możliwość odzyskania podatku VAT w części, wydatki od których nastąpi odliczenie należy ująć w kwotach netto, z kolei pozostałe wydatki w kwotach brutto. Wartość podatku VAT, która może zostać odzyskana będzie stanowić koszt niekwalifikowalny, z kolei część podatku niemożliwa do odzyskania – może stanowić koszt kwalifikowalny,
- **w cenach brutto** – w sytuacji, gdy podatek VAT nie może zostać odzyskany w całości, wówczas może stanowić on koszt kwalifikowalny projektu.

IV. ZASADY DOFINANSOWANIA PROJEKTU NIEINWESTYCYJNEGO

Wnioskodawca na potrzeby ustalenia właściwego poziomu dofinansowania powinien określić:

- czy projekt podlega **zasadom pomocy publicznej**?
Jeżeli **TAK**, to ustalenie poziomu dofinansowania powinno nastąpić w oparciu o zasady zawarte w akcie prawnym regulującym kwestie udzielania danej pomocy.

Jeśli projekt nie podlega zasadom pomocy publicznej należy postąpić jak poniżej.

- czy **projekt generuje dochody (przychody) na etapie wdrażania**?
Jeżeli **TAK**, to ustalenie poziomu dofinansowania dla projektów:
 - o wartości kosztów kwalifikowalnych nie przekraczającej równowartości 50 000 Euro⁶ następuje w oparciu o zasady ogólne tj. procent dofinansowania kosztów kwalifikowalnych wynika z SzOOP/Regulaminu konkursu
 - o wartości kosztów kwalifikowalnych przekraczającej równowartości 50 000 Euro⁷ następuje poprzez pomniejszenie kosztów kwalifikowalnych projektu o dochody (przychody) wygenerowane w okresie wdrażania.

UWAGA: W przypadku projektów nieinwestycyjnych **koszty kwalifikowalne będą pomniejszane o dochód**, nie na etapie aplikowania, ale **w momencie złożenia wniosku końcowego o płatność**, w oparciu o dochody rzeczywiście wygenerowane.

Stosowne zapisy dotyczące generowania dochodu w trakcie wdrażania, pomniejszające koszty kwalifikowalne i w konsekwencji dofinansowanie - zawarte są w umowie dofinansowanie projektu.

W sytuacji, gdy nie wszystkie koszty projektu będą kwalifikowalne, dochód przyporządkowany zostanie pro rata do kwalifikowalnej i niekwalifikowalnej części

⁶ Właściwy kurs - por. przypis nr 2

⁷ Właściwy kurs – por. przypis nr 2.

projektu. wg następującego schematu/kroków:

- 1) wyliczenie procentowego udziału wydatków kwalifikowalnych w całkowitej wartości projektu;
- 2) pomniejszenie dochodu za pomocą wyżej wyliczonego procentowego udziału [udział k.kw.*dochód];
- 3) pomniejszenie kosztów kwalifikowalnych projektu o dochód dla kosztów kwalifikowalnych wyliczony w pkt. 2,
- 4) ustalenie kwoty dofinansowania poprzez zastosowanie procentu dofinansowania wykazanego dla danego Działania/Poddziałania w SzOOP do wartości kosztów kwalifikowanych obliczonej w pkt. 3.

Jeżeli projekt **NIE generuje dochodów**, wówczas poziom dofinansowania należy ustalić w oparciu o zasady ogólne (patrz projekty o wartości kosztów kwalifikowalnych nie przekraczającej 50 tys. euro).